



STEFAN MÜLLER-BERNHARDT

STAY STAINLESS

Stainless-Training

Warum unser Staystainless Sales Training?

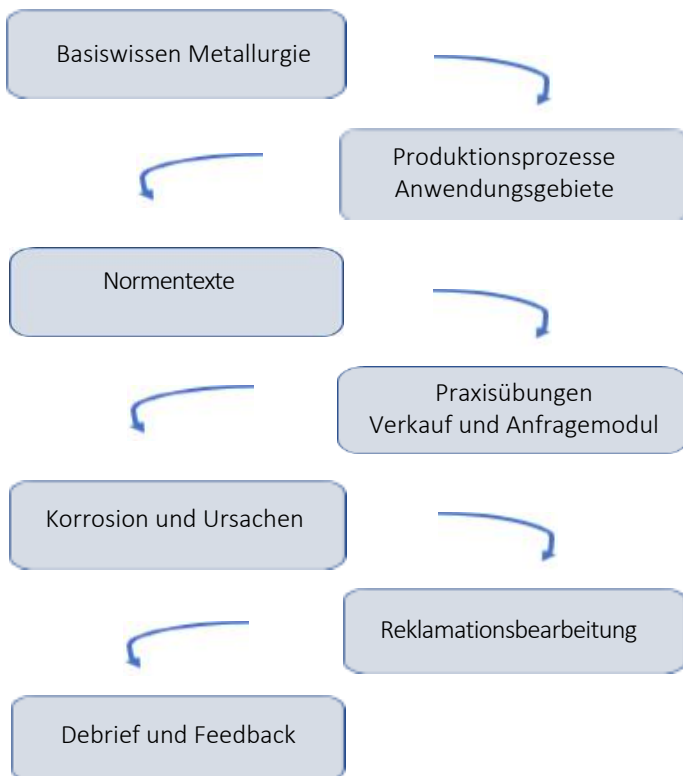
Das Staystainless Training (4x1 Tag) unterstützt Mitarbeiter sowohl im Außen- als auch im Innenvertrieb.

Die Kommunikation mit Kunden wird sofort, schon nach dem ersten Tag deutlich verbessert. Verkäufer werden sicherer im Gespräch und abschlussstärker! Der Seminarleiter ist ein praxiserfahrener Moderator mit 30 Jahren Erfahrung im Verkauf. Auf konstruktive Art und Weise begleitet er die Teilnehmer/Innen auf einem Stück ihres Berufsweges.

Unser Alleinstellungsmerkmal? - Die Nähe zur Praxis!

Unsere Schulungsmodelle gehen präzise auf Ihre Fallbeispiele ein. Komplexe Produktionsprozesse und metallurgische Zusammenhänge werden in einfach verständlichen Darstellungen vermittelt. Auf Ihren Wünschen basiert, werden live in der Gruppe spezielle Firmenrelevante Key-Points intensiviert. Die Teilnehmer bekommen Feedback und **müssen** das Trainierte sofort zwischen den Seminartagen anwenden. Wir transferieren die Theorie direkt an den Arbeitsplatz und sorgen für die Umsetzung!

Aufbau der 2-tägigen Basisschulung



Pluspunkte für Ihr Unternehmen:

- Unternehmerisch Denken und Handeln auf allen Stufen des Unternehmens
- Höhere Mitarbeiterzufriedenheit
- Aufbau von Kompetenz, Mut zu technischen Aussagen
- Imagegewinn Ihres Unternehmens basiert auf professioneller Beratung.
- Fallbeispiele der Teilnehmer werden analysiert und erklärt.
- Bei firmeninternen Trainings: Programm maßgeschneidert auf Ihr Unternehmen
- „Digitale Schulung“ - Meetings online
- Mitarbeiter werden zum Mitunternehmer

Mut zu Veränderungen braucht Zeit und ist eine Investition. Deshalb das Staystainless Intervall-prinzip. Alle Module bauen aufeinander auf. Jedes Modul beinhaltet ein zentrales Thema.

**Holen Sie sich Marktanteile mit Kompetenz
nicht über den Preis**

